

Version : 2.1

(注) 本案内は予告なく変更されることがありますのでご注意ください。



一般社団法人 日本経営士会
オンライン
経営士補養成講座のご案内
(募集要項)

一般社団法人 日本経営士会

〒102-0084

東京都千代田区二番町 12-12 B.D.A.二番町ビル

電話 03-3239-0691 FAX 03-3239-1831

本部主催・千葉支部主管

本案内のホームページ: http://www.keieishi-chiba.org/ad_keieishiho_seminar/

本部のホームページ: <https://nihonkeieishikai.com/>

メールアドレス: office@nihonkeieishikai.com (本部)

recruiting@keieishi-chiba.org (千葉支部)

【ホームページの QR コード】



【両方のメールアドレスの QR コード】



(お手数ですがお問い合わせ・お申し込みは両方のメールアドレスにお願いします。↑)

【目次】

- P1 1 講座の概要
 - P2 2 募集要項の内容
 - (1) 受講期間
 - (2) 定員
 - (3) 一次申し込み締め切り
 - (4) 最終申込締め切り
 - (5) 受講要件
 - (6) 受講料
 - (7) 振込先口座
 - (8) 教材の著作権保護への注意事項
 - (9) 本講座の修了と「経営士補」の資格認定について
 - (10) 講座の修了要件
 - (11) 修了証の授与と日本経営士会への入会について
 - P5 3 お申し込み方法
 - P6 4 受講申し込み書
 - P7 5 オンデマンド講座のカリキュラム
 - P8 6 オンライン講座のカリキュラム
 - P10 7 講師プロフィール
 - P13 8 本講座の受講メリット
 - P14 9 日本経営士会の概要と入会メリット
 - P15 10 経営士補の資格の紹介
-

1 講座の概要

いつでもどこでも学べるオンデマンド講義(3日分)と、土日のオンライン受講(2日分)の講義が、すべて**自宅で、受講できます!**

【ファイルダウンロードでのオンデマンド講義】 受講時間 18 時間

◆ **「最新の経営知識全般の概要が凝縮された教材」で学べる**

最新の経営知識全般の概要を、経営、生産、営業、人事、財務、情報の各分野に分けて、コンパクトに網羅、有名講師が分かりやすく解説

【Zoomでのオンライン講義】 土日の実施、受講時間は 12 時間

◆ 「With & Post コロナ時代の経営課題の解決法」が学べる

- 講義1: コロナ時代の経営の全体像
- 講義2: 新時代の経営戦略と企業改革
- 講義3: DXでの企業変革の進め方
- 講義4: 最新デジタルマーケティング手法
- 講義5: SDGsのビジネス化
- 講義6: デジタル化による業務改善
- 講義7・8: 各業界での課題解決努力の実際

(注) 放課後に講師との雑談会を設定します。

2 募集要項の内容

- (1) **受講期間** → 詳細な日程はカリキュラムをご覧ください。
6月13日(日) ~ 7月22日(水) オンデマンドでの受講期間
7月3日(土) ~ 7月25日(日)の土日 オンラインでの受講期間
- (2) **定員** 100名 (定員になり次第締め切り)
- (3) **一次申し込み締め切り** 2021年6月10日(木)24時
申込者は、この後、6/13(日)からオンデマンド講座の受講が可能です。
- (4) **最終申込締め切り** 2021年6月24日(木) 24時
- (5) **受講要件**
受講要件として、以下の**2つの要件**が必要です。

(注) ご心配がある場合、お問い合わせは不要で、まずは下記の例のように**たくさん記入してエントリーしてください**。
この内容を見て、必要に応じて、当方から確認や記入のアドバイスをいたします。
そのうえで、承認に関わるメールをさせていただきます。

受講要件1: 大学卒業程度以上の学識

(注) 最終学歴が専門学校卒、短大卒、高卒などの場合、社会での学習実績や取得した資格などで学識を推測しますので、受講申込書になるべくたくさん書いてください。

- 例1： 仕事上の都合や興味があつて勉強をして取得した資格
- 例2： 海外への留学や滞在で、語学習得してきた内容と習得結果
- 例3： 仕事の必要性からの学習内容とその習得で得られた結果

受講要件2： 3年程度以上の経営管理の経験実績

(注) 経営管理の経験年数については、業歴の内容で経験年数と実績を推測しますので、自信のない方は、受講申込書に経営管理的な業務に従事した内容をなるべくたくさん書いてください。

- 例1： ○○課の主査として、納入業者に対して○○の研修講師を行い○年間、業者指導を行ってきた。
- 例2： ○○の担当者として、海外の生産拠点の現地社員に対して、○年間、○○の経営にかかわる管理指導を行ってきた。
- 例3： ○年間、経営につながる○○関係の分野の仕事にかかわってきた。

(6) 受講料 77,000 円 (税込)

当方からの受講申込み書の受領と承認確認のメール受領後に、受講料の指定口座へのお振込みまたは、クレジットカードでのお支払いの手続き(注1)をして下さい。なお、振り込み後の、キャンセルによる返金はいたしません。

(7) 振込先口座

みずほ銀行 麹町支店 普通 1614618 一般社団法人 日本経営士会

(注1) クレジットカードでの支払いが出来ますので、以下へ申し込みください。
リボ払いでの分割払いが可能になります。

メールアドレス: office@nihonkeieishikai.com (原田)

(注2) 受講料の振り込みの確認をもって、正式な受講申し込みになります。

振り込み確認後、メールにて正式な申し込みの受付を通知するとともに、受講に必要な情報をあわせてお知らせします。

(8) 教材の著作権保護への注意事項

本講座では、講師が作成した教材等について受講者だけの利用に留め、受講者以外への拡散は禁止します。

講師の著作権に配慮して、特別な方法で教材の管理をしております。

万一、受講者以外での利用が見つかった場合、誰から拡散したのかを追跡して、著作権法に基づき法的措置を取ります。事前にご承知おきください。

(9) 本講座の修了と「経営士補」の資格認定について

オンデマンド講座では、6つの講座ごとに課題が出ますので、下記のメールアドレスあてに、提出してください。

lecture_01@keieishi-chiba.org	経営	日比 慶一
lecture_02@keieishi-chiba.org	生産	森田 喜芳
lecture_03@keieishi-chiba.org	営業	宮川 誠一
lecture_04@keieishi-chiba.org	財務	堀脇 泰
lecture_05@keieishi-chiba.org	人事	児玉 充晴
lecture_06@keieishi-chiba.org	情報	鈴木 伸一

オンデマンド講座の課題提出締め切り: 7月16日(金)24時

資格認定基準に達しない課題への提出内容の場合、7月17日(土)~18日(日)に、講師からの再提出の依頼がありますので、再提出ください。

オンデマンド講座の課題差し戻しでの再提出締め切り: 7月22日(木)24時

.....
オンライン講座でも、4つの講義で課題が出ますので、下記のメールアドレスあてに、1週間後の締め切り日までに提出してください。

lecture_12@keieishi-chiba.org	講義2	児玉 充晴	締め切り日 (7/11)
lecture_13@keieishi-chiba.org	講義3	日比 慶一	締め切り日 (7/11)
lecture_14@keieishi-chiba.org	講義4	青山 淳	締め切り日 (7/18)
lecture_15@keieishi-chiba.org	講義5	佐藤 秀樹	締め切り日 (7/18)

資格認定基準に達しない場合は、再提出の依頼をします。

このうえで、提出なし、または、再提出しても資格認定基準に達しない場合は、修了証の発行はいたしません。この場合、講座の修了が条件となっている経営士補の資格の取得は出来ません。

(留意点)

もともと、経営士補の資格取得を目指さない方は、課題の提出は不要です。

(注)

オンデマンドとオンラインの講義ごとにGoogleアンケートをお願いしております。アンケートの締め切りは、講義ごとに指示されます。

(10) 本講座の修了要件

経営士補の資格取得のためには、本講座を修了する必要があります。

このためには、6つのオンデマンド講座と4つのオンライン講座(講義2～講義5)での課題にすべてに合格する必要があります。

もし、オンラインの受講日に参加できない場合には、期間限定の YouTube 動画の URL を提供しますので、これを視聴して課題とアンケートを提出してください。

(11) 修了証の授与と日本経営士会への入会について

経営士補養成講座の修了者には、修了証を郵送します。

修了者は、別にお知らせする日本経営士会への入会申し込みにより、経営士補の資格が取得できて、日本経営士会に入会出来ます。

入会の方法については、7月25日(日)の閉講式にて、詳しく解説します。

.....

3 お申し込み方法

申し込み様式に記入のうえで、以下までお申し込みください。

お問い合わせ & 申込み先:

一般社団法人日本経営士会 本部事務局 窓口: 竹下克美

(連絡先) 〒102-0084

東京都千代田区二番町 12-12 B.D.A.二番町ビル 5F

電話: 03-3239-0691 FAX: 03-3239-1831

申し込み先のE-mail: office@nihonkeieishikai.com

CCで、recruiting@keieishi-chiba.org にもメールをして下さい。

一般社団法人日本経営士会のホームページのURL: <https://nihonkeieishikai.com/>

.....

4 受講申込書

ホームページからダウンロードしたエクセルファイルか、以下のコピーをお願いします。

経営士補養成講座の申し込み様式

項目	内容
氏名	
ふりがな	
生年月日(西暦)	
現住所	〒
電話番号	
メールアドレス	
勤務先名	
勤務先所在地	〒
所属と役職	
勤務先電話番号	
最終学歴	
社会での学習実績 (注1)	
業歴と役職(注2)	
きっかけの広告名 メール、紹介者	
申し込み年月日	

(注1) ご心配な方は、保有資格や社会に出てからの学習の経験を細かく書いてください。

(注2) ご心配な方は、経営管理の経験実績、管理職やリーダー経験を細かく書いてください。

(注3) このファイル名の(氏名)に自分の氏名を記入ください。

(注4) ご提供頂きました個人情報、本会からの情報提供のみに使用させていただきます。

5 オンデマンド講座のカリキュラム

講座名 講師	講座概要	メールアドレス 紹介動画 URL
経営 日比 慶一	「経営戦略と事業戦略の基本」「今求められているイノベーションとは何か」「新規事業開発とビジネスモデル設計」	lecture_01@keieishi-chiba.org https://www.youtube.com/watch?v=Yt63KwqFFuY
生産 森田 喜芳	「工場の生産活動を合理的に運営する手法の理解」「品質管理の基本と管理ツールについて」「生産性向上の施策」	lecture_02@keieishi-chiba.org https://youtu.be/TYrqhufR_t4
営業 宮川 誠一	「流通と小売業」「マーチャндаイジングの戦略的展開」「ストアオペレーション戦略とマーケティング」	lecture_03@keieishi-chiba.org https://youtu.be/pgBYQfMw98o
財務 堀脇 泰	「財務3表とキャッシュフロー」「運転資金とその例」「借入と管理会計」	lecture_04@keieishi-chiba.org https://youtu.be/VIDuCeb77R4
人事 児玉 充晴	「経営管理とHRMの基本構造」「人材管理と労務管理」「組織の活性化法」	lecture_05@keieishi-chiba.org https://youtu.be/ip33GHqsqOE
情報 鈴木 伸一	「最新 ICT 用語の基礎とその概要」「コロナ下における IT を利用したビジネス展開」「IT 活用の最新動向とその将来展望」	lecture_06@keieishi-chiba.org https://youtu.be/b6bpEIA8MeE

(注意事項)

★講座概要などプログラムは変更される場合があります。

オンデマンド講座の受講期間は6月13日(日)～7月22日(木)です。

早期の申込者は、6月13日(日)10:00から、早めに受講を開始できます。

正式な申込み受付者には、教材の動画が視聴できるURLとパスワード及びレジメを別途お知らせします。

本件のお問い合わせ窓口： recruiting@keieishi-chiba.org（関口 恒）

6 オンライン講座のカリキュラム

テーマ：「With & Post コロナ時代の経営課題の解決法」

経営士補養成講座【オンライン講義】の紹介動画

<https://youtu.be/qvBBHexfetk>（講師：鈴木伸一）

日程	講座名と講師
7/3(土) 13:30~13:50 13:50~15:00 15:00~16:00	会長あいさつ、オリエンテーション（20分） 講義1：コロナ時代の経営（70分）鈴木 和男 (レポート課題の提出なし) 鈴木(会長)雑談ルーム（講義内容と経営士会への質疑） 児玉(理事)雑談ルーム（講座全体への質疑）
7/4(日) 11:00~12:30	講義2：新時代の経営戦略と企業改革の実際 児玉 充晴（レポート課題の提出あり）
7/4(日) 13:30~15:00 15:00~16:00	講義3：DXに向き合う企業に求められる変革 日比 慶一 (レポート課題の提出あり) 児玉雑談ルーム（講義内容への質疑） 日比雑談ルーム（講義内容への質疑）
7/11(日) 11:00~12:30	講義4：最新のデジタルマーケティング手法 青山 淳 (レポート課題の提出あり)
7/11(日) 13:30~15:00 15:00~16:00	講義5：SDGsのビジネス化 佐藤 秀樹 (レポート課題の提出あり) 青山雑談ルーム（講義内容への質疑） 佐藤雑談ルーム（講義内容への質疑）
7/18(日) 11:00~12:30	講義6：デジタル化による業務改善とコストダウン 鈴木 伸一 (レポート課題の提出なし)
7/18(日) 13:30~15:00	講義7：各業界での課題解決努力の実際(1)

15:00~16:00	財務関連等(坂本 充)、自分自身の商品化と顧問企業獲得法 (児玉充晴、大野亜希子) (レポート課題の提出なし) 鈴木(伸)雑談ルーム (講義内容への質疑) 坂本雑談ルーム (講義内容への質疑) 児玉&大野の雑談ルーム (講義内容への質疑)
7/25(日) 13:30~15:00 15:10~16:00 16:00~17:00	講義8: 各業界での課題解決努力の実際(2) 関口 恒、松本 悟、宮原 博之 (レポート課題の提出なし) 閉講式、入会の案内 (15:10~16:00) 3講師の雑談ルーム (講義内容への質疑) 鈴木(会長)雑談ルーム (経営士会全体への質疑) 近藤(専務)雑談ルーム (入会方法への質疑) 児玉(理事)雑談ルーム (ゆるく雑談するルーム)

(注)

プログラム及び講師は変更になることがありますので、予めご了承下さい。

Zoom オンライン講義後の、放課後に、上表の通り、雑談ルームを設定します。

放課後、受講者は、最初は適当にルーム割り当てされますが、その後、各ルームに自由に入退室が出来るようになっていきますので、任意のルームにご参加ください。




【留意事項】

- (1) Zoom オンラインでの講義での、受講者への事前のお願い事項や Zoom の URL、講義資料などは別途、メールでお知らせします。
- (2) 日程上、どうしても参加できない場合は、期間限定の YouTube 動画の URL を提供します。

本件のお問い合わせ窓口: recruiting@keieishi-chiba.org (関口 恒)

7 主な講師のプロフィール

講師名: 鈴木 和男

<p>一般社団法人日本経営士会 代表理事(会長) 経営士 経営革新支援アドバイザー、環境経営士 株式会社 KAZ コンサルティング 代表取締役社長 一般財団法人 RINRI SDGs 推進協議会 代表理事(会長) 中国遼寧省遼寧科技大学 客員教授 一般社団法人エコステージ協会 理事 東京地区評価機関統括責任者、上級評価員 NPO法人日本環境管理監査人協会 理事 一般財団法人海外産業人材育成協会 コースディレクター&講師 環境社会検定(eco 検定)エコピープル支援協議会 専任講師 いたばし倫理法人会 顧問 他 その他歴任: 経済産業省「MFCA」&「省エネ人材育成事業」アドバイザー 文部科学省「成長分野の中核的人材育成事業」実施委員 帝京大学講師、神奈川大学講師 他</p>	
<p>講師名： 児玉 充晴</p>	
<p>中部大学 経営情報学部 教授 元 京都大学 特任教授 (一社)日本経営士会 業務執行理事 (人材育成、資格審査) 工学博士、経営士、健康経営エキスパートアドバイザー、第三者評価員 ハーバード大学 ビジネススクール(PMD)修了 電電公社入社、会社活動全般を経験し、社内改革に取り組む ベンチャーキャピタルを創業し、ベンチャー企業をコンサル支援 NTTコミュニケーションズの営業本部の金融統括 SE 部長やセールスエンジニアリング部長として、営業活動の実務を担当しつつ、意識改革と事業改革を実施 社会人大学院(MBA)で修士論文を指導 中小企業 31 社と顧問契約を結んで、企業変革と業績向上支援を実施</p>	
<p>講師名： 宮川 誠一</p>	
<p>MIYA 小売業コンサルティング代表 経営士 販売士1級登録講師 食生活プランナー 専門学校講師 大手 GMS チェンストア 衣料品売り場責任者 本部チーフバイヤー 大手食品スーパー 販売促進部部長代理 販売促進企画 売場展開指導 農水省6次産業化プランナー養成講座講師 農水省厚労省「食事バランスガイド」策定委員農水省消費者の部屋</p>	

<p>諮問委員 日本商工会議所販売士リテールマーケティング資格更新研修講師 東京農大実学センター・日本大学商学部特別講義 講師</p>	
<p>講師名： 鈴木 伸一</p>	
<p>20 歳で IT 企業を立上げ経営と向き合い、自社の設計・製造、営業、人事、総務部門の改革を進める。 30 代前半は専門学校講師として情報処理教育、ビジネス教育を中心とした人材育成を行う。社内外、専門学校、そして現在の大学講師として関わった人材は、30 年間で千名以上にも及ぶ。その後 IT がわかる経営コンサルタントとして、経営課題の解決手段としての IT の可能性を探り、中小企業へ向けて「使える IT」の普及を目標としたワンストップサービスを提供すべく、経営課題解決を行うソリューションコンサルタントとして活動中。</p>	
<p>講師名： 日比 慶一</p>	
<p>シャープ株式会社にて、画像通信の研究開発を20年。 ITU-T,MPEG,3GPP の国際標準化でのキーパーソンとしての活動歴は25年。 その後、12 年間は経営層の戦略ブレインを務め、全社技術戦略の企画・立案と実行を主導し、国内携帯電話のトップシェア獲得に貢献。メーカーとしてモノ売りからサービスビジネスへの転換を主導・推進した。 アイホン株式会社では、同社で初めてとなる新規事業部門を立上げ。数多くの新規事業プロジェクトに参画。自主性と創造性を持った人材育成にも取り組む。 老舗中小企業の事業拡大支援、スタートアップ立上げにも取り組んでいる。 早稲田大学にて MBA 取得。経営士。日本プロフェッショナル講師協会 会員。</p>	
<p>講師名： 堀脇 泰</p>	

<p>自動車部品メーカーの現役取締役 (工場の所在日本・シカゴ・メキシコ・タイ・中国) 化学部品メーカーの経営企画室 年商10億 (総合的な経営のアドバイス) 不動産・建築会社の顧問 年商5億 (総合的な経営のアドバイス) 会計事務所の HELP(対 中小製造業) (管理会計の導入・ISO の導入)</p>	
<p>講師名： 佐藤 秀樹</p>	
<p>江戸川大学 社会学部 現代社会学科 専任講師 専門: 環境教育, 国際協力・社会支援 主な資格: 農学博士、経営士、環境経営士、環境カウンセラー(市民部門)、専門社会調査士。 国際協力機構(JICA)青年海外協力隊員(派遣国: エクアドル、職種: 野菜栽培)、農業・農村開発コンサルティング会社や環境 NGO 等で勤務してきた。主に、国内外における環境保全と経済発展の両立を図るための取組みや、開発途上地域の住民による持続可能な地域づくりの実践活動および調査研究に従事した。 日本経営士会 SDGs 委員会のメンバーであると共に、市民団体の一人として千葉県松戸市民社会における SDGs 学習の普及啓発の実践的な取組みや、本業の大学では、「SDGs 概論(2021 年 4 月開講)」の講義科目を担当している。また、バングラデシュでは、国内外の NGO や様々な関係者と協働しながら、目標 2「飢餓をゼロに」、目標 1「貧困をなくそう」や目標 15「陸の豊かさを守ろう」等の SDGs の目標達成を目指した農畜林水産業をテーマとした 6 次産業化のプロジェクトを現在実施中。</p>	
<p>講師名： 青山 淳</p>	
<p>FunTre 株式会社 シニアコンサルタント(取締役) 大学卒業後、システムエンジニアとして3年勤め、留学経験を活かした仕事を求めて、一部上場の商社に転職。 その後独立し、ラクロス日本代表選手という夢を成し遂げたバイタリティを活かし、「これからは WEB の時代」と独学で WEB マーケティングやセールスライティング、WEB 戦略や SNS 戦略を学ぶ。 その後、FunTre(株)に入社し、スキルに研究に研究を重ね、全国でセミナー講師として活躍。</p>	

WEB や英語スキル、10年間の商社での法人営業の経験を活かし、大手法人/海外向けの経営コンサルタントとして活動。

講師名： 森田 喜芳

現モリタ&アソシエイツ 代表
現アジア中小企業協力機構 副理事長
元 嘉悦大学 非常勤講師
元 日本経営士会 常任理事
元 ホンダ技研工業株式会社
元 デルファイオートモーティブ(GM 系)
アメリカ滞在 25 年間
アメリカ・デトロイト市にてコンサルタント業を行う。
主にグローバルビジネスと生産管理を担当。
日本大学大学院 国際情報学部卒 修士(MBA)



.....

8 本講座の受講メリット

メリット1:

有名講師の**経営全般が凝縮された教材**で、**自宅で学べる!**
→ 経営全般の概要をコンパクトに網羅

メリット2:

With & Post コロナ時代の経営課題の解決の知恵が、オンラインで学べる!
新たな経営戦略のあり方、DX での企業変革の進め方、ITによる改革と業績向上法、
新たな組織・人事・働き方改革、SDGsのビジネス化、コロナ禍時代での各業界での経営課題解決努力の実際などが学べます。

メリット3:

グループワークでいろんな会社の仲間が出来る!

メリット4:

最先端のコンサルティング知識が、**すぐに実務で使える!**

メリット5:

設立 70 年の、伝統ある**日本経営士会の資格**が取得出来る!

メリット6:

5日分(30時間)の講座内容に凝縮して、受講料はたったの 77,000 円！

9 日本経営士会の概要

本会は 1951 年(昭和 26 年)に当時の通商産業省と経済安定本部の推奨により設立された日本で初めての経営コンサルタント団体です。

経済産業省公認の、名称“経営士”を使用する、約 70 年の歴史を有する一般社団法人です。

2013 年(平成 25 年)4 月 1 日に、公益法人制度改革により一般社団法人に移行して、柔軟性を持った組織として活動を行うことになり、会員の共益活動と公益事業と収益事業のバランスを取って革新を続けています。

会員数は約 1,000 名を数え、全国に 12 の支部があり台湾にも支部があります。

本会には、独立したプロのコンサルタントの他に、弁護士、司法書士、公認会計士、税理士、中小企業診断士、工学博士、弁理士、技術士、社会保険労務士、農学博士、行政書士、事業承継士などの有資格者が多く在籍し、大学教授や、企業・団体における経営者や管理者等ビジネスに携わっている方々も多数、経営士として登録されています。

本会のコンサルティング内容は、起業支援から経営戦略・革新、会計・財務、マーケティング・販路開拓、国際取引、労務・人事管理、生産管理、IT/情報セキュリティ、人材教育、環境経営・SDGs 経営、ESG 投資・CSR/CSV 経営などと多岐にわたります。

また、2012 年 8 月 30 日に「中小企業経営力強化支援法」が施行され、本会は、2012 年 12 月に「経営革新等支援機関」に認定されました。

内閣府の地方創生推進室が推進する、地方創成SDGs官民連携プラットフォームで 2019 年度に「中小企業・サプライチェーンに SDGs・CSR・環境経営の普及」等の2つの分科会を本会が設立し主導的に活動しています。

国家資格の場合には、担当業務範囲は厳格に区分されていますが、国家資格ではない経営士には、そういう区分が無く、「経営者の経営課題の解決」と言う総合目標に向けた取り組みが可能な、人気の資格です。

【日本経営士会の入会メリット】

本講座を修了されて入会された方は、**経営士補の資格が授与**されます。

入会後は次のメリットがあります。

【入会メリット1: 良質な人脈作りができます！】

高度な資格や様々な得意分野を持つ、コンサルタントや経営のエキスパートとのつながりは、あなたのビジネスの幅を広げます。

AMCJ クロッシングという交流会があり、会員同士の人脈形成の場として活発に活動していますので、入会後は、ご参加ください。

【入会メリット2: 最先端の情報が学べます！】 → 参考:入会後の講座の例参照

入会后スキルアップできる多くのリモートでの研究会や講座があり、地方からでも参加できて、高度な経営ノウハウや最先端の情報を引き続き学べます。

またクライアント企業を獲得するノウハウを教える講座などもあり、コンサルタントとしての独立を支援しています。

【入会メリット3: ビジネス参画の機会があります！】

本会は経済産業省の「経営革新等支援機関」に認定されており、補助金、経営革新計画等の支援業務に携わる機会があります。

本会から都道府県の入札案件に応札したり、「産業支援機構」に専門家として登録して、経営支援等の業務に参画できます。

参考: 入会後の講座の例 (基本的に全国から参加の Zoom 開催)

(支部主催講座)

東京支部各研究会(経営デザインシート、事業承継等)、キャリアコンサルタント研究会、3Cの会、経営研究会、マネジメント研究会、マーケティング研究会、会計・財務研究会、生産管理研究会、品質管理研究会、BM キャンバス研究会、MPP、会計セミナー、健康経営セミナー、環境経営セミナー、トレンディセミナー ほか

(本部関係講座)

NJK・支部共催 MPP、AMCJ クロッシングセミナー、MPP、NJK 主催セミナー、経営革新支援アドバイザー養成講座、SDGs 委員会セミナー ほか

(その他の講座)

一木会セミナー、TAMA 研究会セミナー、オーシャンズセミナー、トレンディなテーマでの講座 ほか

10 経営士補の資格の紹介

日本経営士会の資格としては、正会員である経営士に加えて、準会員である経営士補、環境経営士、准経営士補があります。

経営士補とは、経営士の補佐に相応しい専門知識を有するとともに、「経営士」を目指して、さらに高度な経営管理に関する専門知識の習得に努めている者を言います。

経営士補は、資格付与した日から2年経過したときに、所定の研究会及び研修講座への参加履歴などの条件を基に、正会員である経営士の資格に格付け変更することができます。

なお、経営士補での日本経営士会への入会金は 30,000 円、年会費は 25,000 円(月会費換算で 2,090 円)と、経営士の入会の場合(入会金 80,000 円、年会費 50,000 円)に比べて安くなっております。